



## SÉLECTIONNER LES CANDIDATS ET ANALYSER LES OFFRES

### OBJECTIFS

- ✓ Distinguer la sélection des candidats et le jugement des offres
- ✓ Savoir hiérarchiser et pondérer les critères de jugement des offres
- ✓ Maîtriser les méthodes d'analyse des prix à partir d'exemples appliqués
- ✓ Élaborer un rapport d'analyse des offres et motiver une décision

### PRIX

2800 € TTC

### SATISFACTION CLIENT

★★★★★ 96,5 % (765 avis)

### INTERVENANT

#### Expériences professionnelles

- ✓ Consultant-formateur en achat et en marchés publics
- ✓ Directeur des achats

#### Missions réalisées :

- ✓ Formations : sélectionner les candidats et analyse des offres, contrôler les prix et les coûts d'achat, veille du marché fournisseur ...
- ✓ Conduite de projet : élaboration des procédures achat-marché et accompagnement à leur mise en œuvre, élaboration d'un guide méthodologique d'audit des risques d'achat ...

#### Quelques références :



Contactez l'intervenant : [contact@axes-management.fr](mailto:contact@axes-management.fr)

## PROGRAMME

2 JOURS

### Les enjeux de l'analyse des candidatures et des offres

#### L'analyse et la sélection des candidatures

- Les informations pouvant être demandées aux candidats
- Le traitement des informations financières : bilan, compte de résultat ...
- La régularisation des candidatures
- La limitation du nombre de candidats : appel d'offres restreint, procédures négociées
- Les modalités d'appréciation des candidatures
- Le traitement des difficultés lors de marchés précédents
- Les sociétés nouvellement créées
- Les procédures adaptées

#### Le choix des critères de jugement des offres et leur pondération

- La notion de critère et les critères prévus par la réglementation des marchés publics
  - La prise en compte des critères sociaux et environnementaux
  - La prise en compte du coût du cycle de vie
  - L'arborescence des critères et sous-critères : niveaux 1, 2 et 3
  - Les modalités de détermination des critères
  - Les procédures adaptées
  - Les méthodes de pondération des critères
  - Offres inacceptables, irrégulières ou inappropriées : les jurisprudences récentes
- Quizz sur les principaux points d'acquisition*

#### L'analyse des prix et la notation des offres

- L'analyse des prix
  - Les différentes méthodes d'analyse des prix unitaires et forfaitaires
  - Évaluer l'homogénéité des offres : moyenne, écart-type, dispersion
  - Comparatif des méthodes recommandées par le Minefi
  - Les offres anormalement basses : méthodes d'analyse
  - La notation : barèmes, échelles ...
  - Les méthodes de notation
- Exercices pratiques d'analyse des offres*

#### La justification des choix

- Le rapport de présentation
- L'information des candidats

#### Conclusion et évaluation de la formation