



# **ANIMER UN RÉSEAU**

## **OBJECTIFS**

- ✓ Intégrer la philosophie des réseaux et les modalités de fonctionnement des réseaux
- ✓ Piloter un réseau, de la réflexion à la mise en application
- ✓ Animer et entretenir un réseau, les méthodologies du « succès »

PRIX SATISFACTION CLIENT

1500 € TTC Nouveauté 2019

### **INTERVENANT**

## **Expériences professionnelles**

- ✓ Consultant-formateur (management, relation client interne, QVT)
- ✓ Chargée des achats et exportations Japan Airlines Aeroparts

#### Missions réalisées :

- ✓ Formations : animer ses réseaux, renforcer sa posture managériale, manager une équipe intergénérationnelle, établir une bonne relation à l'agent, construire et animer des formations occasionnelles, gérer le stress et les émotions
- ✓ Conduite de projets : Projet tripartie MHI/JAL/RR avec animation du réseau

## Quelques références :









Contacter l'intervenant : contact@axes-management.fr

PROGRAMME 1 JOUR

### Définir la philosophie « Réseaux »

Définir la notion de réseau

Différencier réseau et groupe de travail

Visiter les différents types de réseau et leurs objectifs

Les antithèses du réseau

Pédagogie active : brainstorming, échanges

### Initier ou Piloter un réseau

Différencier le pilote de l'animateur

Analyser les étapes de constitution d'un réseau

- Identification des besoins et étude de projet
- Mise en place du réseau, vie du réseau

Donner du sens

- Définir l'objectif, le communiquer, l'évaluer
- Poser le cadre de fonctionnement.

Elaborer la structure de son réseau :

- Les points essentiels à valider en amont

Pédagogie active : échanges - Support La roue du réseau - Exemples de chartes

### Animer un réseau

Analyser les rôles et activités de l'animateur

Identifier les freins et les blocages à la pratique réseau

- Pour l'animateur
- Pour le membre du réseau

Mettre en synergie pour stimuler les échanges et faire produire le réseau

Donner de la reconnaissance aux membres actifs

Ateliers d'échanges et de pratiques à partir des expériences des participants et du formateur

## Développer et entretenir un réseau

Représenter, rendre visible, communiquer

Conserver le lien : intra et interministériel, opérateurs de l'état, contacts externes

Relever les besoins et les contraintes du réseau

Rendre compte, présenter les résultats et les productions, remercier

Faire un bilan annuel

Ateliers d'échanges et de pratiques à partir des expériences des participants et du formateur - Construction d'un référentiel ressources

Conclusion et évaluation de la formation